Account Manager im Vertriebsinnendienst
(m/w/d)

Spannende Aufgaben erwarten Sie:

- Bestehenden, hochkarätigen Kundenstamm betreuen und neue industrielle Kunden hinzugewinnen
- Datenbestand pflegen und systematisch erweitern
- Schnittstellen zu Einkauf, Qualitätssicherung, Warenwirtschaft und Buchhaltung konstruktiv nutzen
- Innendienst-Tätigkeit am Standort Dresden – Kundenkontakt zumeist per Telefon und E-Mail

Ihr Profil – das bringen Sie mit:

- Berufsausbildung, Studium und/oder Berufserfahrung
- Teamgeist, Lernbereitschaft, strukturierter Arbeitsstil
- Eigeninitiative, Engagement, kommunikatives Talent
- Sicherer Umgang mit Windows-Computern und Microsoft-Office-Produkten
- Erfahrungen mit einem beliebigen ERP-System

Auch Quereinsteiger haben eine Chance!

Gute Chancen auf Erfolg im Unternehmen haben nicht nur Vertriebsprofis mit Berufserfahrung, idealerweise in der Elektronikbranche: Auch Berufsstarter und Quereinsteiger können eine Chance bekommen – wenn es Ihnen gelingt, uns von ihrem Talent zu überzeugen.

Sie werden gründlich geschult und eingearbeitet.

- Sie erhalten ein tragfähiges Basisgehalt und zusätzlich eine erfolgsabhängige Provision – so sind Sie schon in der Startphase finanziell abgesichert und können mit einsetzendem Vertriebserfolg ein weit überdurchschnittliches Einkommen erzielen.

Erfahren Sie mehr zum Unternehmen auf www.4source.de

Ihr Weg zu 4Source:

- *Schriftliche Bewerbung mit kurzem Lebenslauf an jobs@4source.de*

Bitte fassen Sie Anschreiben, Lebenslauf und aktuelle Zeugnisse in einem pdf zusammen.

Starttermin: baldmöglichst

4Source electronics AG
Glacisstraße 2-6
01099 Dresden – Deutschland
Tel.: +49 351 8260-30

ISO 9001
EN/AS 9120
ISO 14001